

Seit über 40 Jahren entwickeln wir massgeschneiderte, sowie standartisierte eGovernment- und Businesslösungen: Komplex oder einfach, Web oder Mobile: Auf jeden Wunsch können wir schnelle und überzeugende Lösungen präsentieren.

Für unsere Marketing und Verkaufsabteilung suchen wir eine/n:



Ihre Aufgaben

- Sie unterstützen aktiv die Akquise und den Verkauf unserer bestehenden Standardprodukte
- Sie arbeiten selbständig in Projekten mit
- Sie erstellen Dokumente sowie Offerten
- Sie übernehmen Administrations- Sowie Kommunikationsaufgaben (Social Media)
- Sie sind das Bindeglied zwischen dem Kunden und der Entwicklung
- Sie bearbeiten zusammen mit dem Team Supportanfragen zu den beiden Lösungen

Ihr Profil

- Sie handeln kundenorientiert
- Sie haben eine rasche Auffassungsgabe
- Sie sind initiativ und können selbständig Arbeiten
- Sie haben hohe Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift
- Sie sind IT-affin und haben gute MS-Office Kenntnisse
- Idealerweise bringen Sie Erfahrung im Einkauf mit (kein Muss)

Wir bieten

- Äusserst vielseitige Aufgaben mit viel Verantwortung und Raum für Eigeninitiative
- Arbeit in einem motivierten und multifunktionalen Team mit viel Autonomie
- Sehr flexible Arbeitszeiten mit Home Office (Teilzeit möglich)
- Flache Hierarchien
- Weiterbildungsmöglichkeiten inklusive Unterstützung bei Zertifizierungen

Wollen Sie Ihre Zukunft mit uns mitgestalten, dann bewerben Sie sich bei

Hans Engler, DV Bern AG, Nussbaumstrasse 21,
3000 Bern 22 oder hans.engler@pbroker.ch