

Seit über 40 Jahren entwickeln wir massgeschneiderte, sowie standartisierte eGovernment- und Businesslösungen: Komplex oder einfach, Web oder Mobile: Auf jeden Wunsch können wir schnelle und überzeugende Lösungen präsentieren.

Für unsere moderne standardisierte Softwarelösung im Bereich der Kitaadministration suchen wir eine/n Verkaufsprofi als:



### Ihre Aufgaben

- Sie sind zuständig für die Akquise und den Verkauf unserer Kitalösung ([www.kitadmin.ch](http://www.kitadmin.ch))
- Sie analysieren den Markt und entwickeln in Abstimmung mit der Geschäftsleitung die Verkaufsstrategie
- Sie sind verantwortlich für den Kundenstamm (Key Account)
- Sie präsentieren die Lösung vor Ort bei den Kunden
- Sie übernehmen den 1st und 2nd Level Support

### Ihr Profil

- Sie schätzen das Führen eines Accounts
- Sie sind initiativ und können selbständig Arbeiten
- Sie haben ein sicheres und kompetentes Auftreten
- Sie haben hohe Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift
- Sie sind IT-affin und haben gute MS-Office Kenntnisse
- Sie haben einen Bezug zum Kitaumfeld und helfen uns, unsere Vision einer effizienteren Kinderbetreuung umzusetzen

### Wir bieten

- Äusserst vielseitige Aufgaben mit viel Verantwortung und Raum für Eigeninitiative
- Arbeit in einem motivierten und multifunktionalen Team mit viel Autonomie
- Sehr flexible Arbeitszeiten mit Home Office (Teilzeit möglich)
- Flache Hierarchien
- Weiterbildungsmöglichkeiten inklusive Unterstützung bei Zertifizierungen

Wollen Sie Ihre Zukunft mit uns mitgestalten, dann bewerben Sie sich bei

Christian Loeffel, DV Bern AG, Nussbaumstrasse 21,  
3000 Bern 22 oder [christian.loeffel@dvbern.ch](mailto:christian.loeffel@dvbern.ch)